

Ausbildung zum/ zur Fachmann / Fachfrau für Versicherungs- vermittlung (IHK)



Vorab

Die Ausbildung richtet sich an alle firmengebundenen und ungebundenen Mitarbeiter*innen im Versicherungsvertrieb. In individueller Absprache ist die Seminarreihe als Indoor oder Outdour Veranstaltung durchführbar.

In einem Zeitraum **zwischen 3-6 Monaten** bieten wir Ihnen mit dem nachfolgenden Konzept die Möglichkeit ihre Ausbildung zum/ zur Versicherungsfachmann/-frau (IHK) zu absolvieren und somit den Grundstein für eine erfolgreiche Tätigkeit in der Versicherungsbranche zu legen.

Sie profitieren von einem Dozententeam, das über eine mehrjährige Erfahrung in der Aus- und Weiterbildung verfügt, sowohl im Präsenzbereich, als auch in der Online Schulung. Somit ist sichergestellt, dass die vermittelten Inhalte immer up to date sind und Neuerungen zeitnah eingearbeitet werden.

Krone Concept & Training ist akkreditierter Partner der Bildungsinitiative www.gutberaten.de. Unter Berücksichtigung der Anrechnungsregelungen erwerben Sie somit sowohl für die Präsenzseminare, als auch für die Webinare Weiterbildungszeiten. Ebenfalls stellen wir **Prüfer*innen** für die Prüfungskommission der **HK Hamburg** für die Abschlußprüfung nach § 34 d Abs. 2 Nr.4 / § 34 e Abs. 2 GewO.

Mit den Präsenzseminaren, Webinaren, Handouts, Übungstools und der App VF-ToGo (Fragentool) nutzen Sie zusätzlich eine Vielzahl virtueller Möglichkeiten, um sich effizient auf die Abschlussprüfung vorzubereiten.

Whatever you want, you get it!

Die Erfolgsgeschichte geht weiter! Mit unserer Ausbildung erzielen wir seit Jahren überdurchschnittliche Erfolgsquoten in der Abschlussprüfung.

Eine auf die Prüfung zum / zur Fachmann / Fachfrau für Versicherungsvermittlung (IHK) abgestimmte Ausbildung, die sich in allen Modulen auf die prüfungsrelevanten Inhalte fokussiert.

Ein Mix aus unterschiedlichen Medien, die aufeinander aufbauen, aber auch unabhängig voneinander genutzt werden können, um eine zeitlich und örtlich flexible, optimale Prüfungsvorbereitung zu gewährleisten.



Ihr Benefit auf einen Blick!

Sie profitieren von...

- ✓ der Qualität der branchenweit anerkannten Erstausbildung / Weiterbildung auf höchstem Niveau.
- ✓ ihrer Positionierung als attraktiver Bildungsdienstleister.
- ✓ einer räumlich und zeitlich angepassten, schlanken Seminarplanung durch alle Vorteile des Blended Learnings.



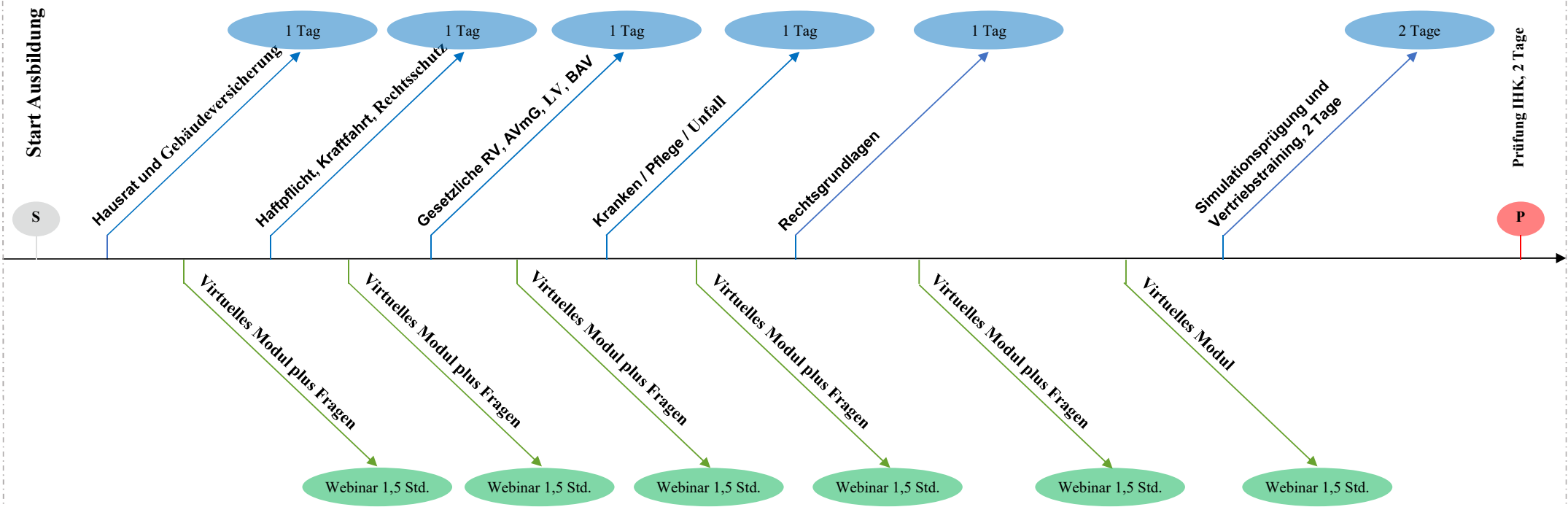
Wir sind akkreditierter Partner der Bildungsinitiative www.gutberaten.de
Reg. Nr. GB-BDL-20200424-30730 und Mitglied im Prüfungsausschuß der
IHK Hamburg

Ihre Mitarbeiter / -innen profitieren zusätzlich von...

- ✓ dem Image- und Qualitätsgewinn der branchenweit anerkannten Erstausbildung / Weiterbildung mit IHK Abschluss.
- ✓ einer flexiblen Gestaltung der Ausbildung durch einen modularen Aufbau.
- ✓ einer motivierenden Lernlandschaft durch einen interaktiven, in der Praxis bewährten Methodenmix.
- ✓ einer individuellen, auf die persönlichen Bedürfnisse abgestimmten Raum- und Zeitplanung.
- ✓ dem Erwerb von Weiterbildungspunkten.

Ablauf der Premium-Ausbildung in einem Zeitraum von 3-6 Monaten (beispielhaft)

Präsenztrainings



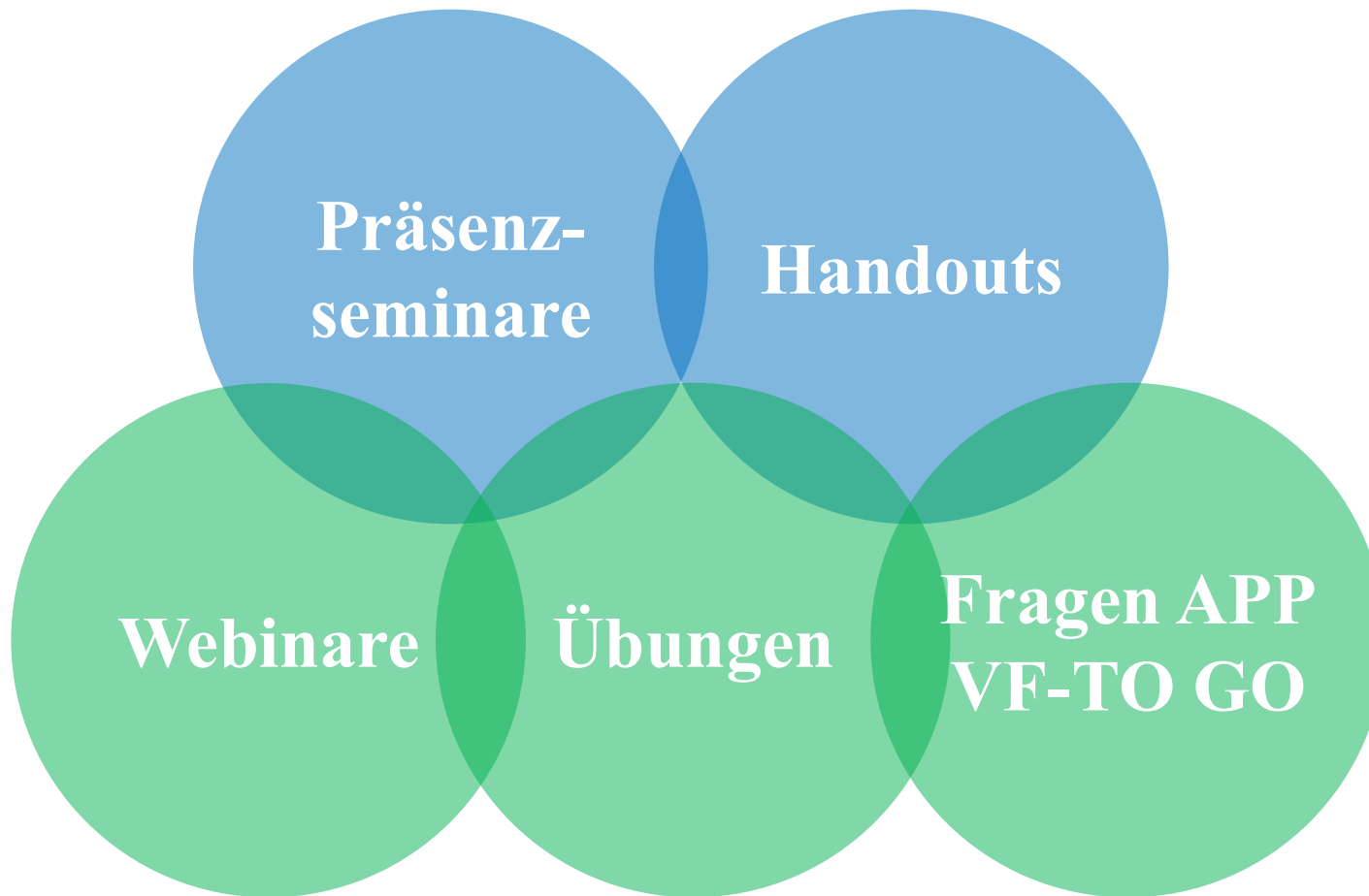
Mit der **Fragen App VF-ToGo** können Sie oder ihre Teilnehmer*innen zusätzlich jederzeit auf einen Fragenpool von bis zu 160 Fragen je Themengebiet zugreifen, um sich noch gezielter orts- und zeitlich ungebunden auf den schriftlichen Teil der Abschlußprüfung vorzubereiten.

Lernmedien – Ein effektiver Mix

Die Ausbildung liefert einen abwechslungsreichen Lernmix aus Präsenztrainings, Selbststudium und virtuellen Lerneinheiten. Diese Vorgehensweise macht unterm Strich mehr Spaß, spart Zeit und ist leichter verständlich.

Zusätzlich stehen Ihnen die jeweiligen Fachtutoren per Email für Fragen zur Verfügung.





Präsenz- seminare



Mit den **Präsenzseminaren** erhalten Sie eine gezielte Vorbereitung auf die Abschlußprüfung (IHK). Sie haben die Wahl sich die Module individuell zusammenzustellen. In jedem Fall empfehlen wir die 2-tägige Abschlussveranstaltung zur Vorbereitung auf den verkaufspraktischen Teil.

Handouts



Auf der Grundlage der Proximus Bedingungen 4 behandeln die **Handouts** alle prüfungsrelevanten Themen der jeweiligen Sparte analog dem Rahmenplan der Sach- und Fachkundeprüfung (IHK).

Webinare



Mit den **Webinaren** bereiten Sie sich optimal und zielorientiert auf die Abschlussprüfung zum / zur Versicherungsfachmann / - fachfrau für Versicherungsvermittlung (IHK) vor. Vermittelt werden in übersichtlicher Form alle prüfungsrelevanten Inhalte. Darüber hinaus können Sie anhand von Testfragen Ihren Kenntnisstand überprüfen und Ihre Fragen an den Dozenten stellen. Davon profitieren alle.

Übungen



Mit den **Übungen** zum Webinar vertiefen Sie die vermittelten Inhalte anhand ausgewählter Fallbeispiele.



Mit der **Fragen App VF-ToGo** können Sie jederzeit ortsunabhängig auf einen Fragenpool von bis zu 160 Fragen je Themengebiet zugreifen, um sich noch gezielter auf den schriftlichen Teil der Abschlußprüfung vorzubereiten. Die App ist IOS und androidfähig.

Angebote

Die Ausbildung richtet sich an alle firmengebundenen und ungebundenen Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen im Versicherungsvertrieb. In individueller Absprache ist die Seminarreihe als Indoor oder Outdour Veranstaltung durchführbar. Passen Sie die Ausbildung ihren persönlichen Bedürfnissen an und wählen Sie aus den **vier Angebotsvarianten Basic, Standard, Premium und Seminarunterlagen** die zu Ihnen passende Variante aus.

Basic

Handout pro Sparte

6 Webinare, 1,5 Std. pro Webinar und Prüfungsbereich mit begleitenden **Übungen** zur Nachbearbeitung

- Hausrat und Wohngebäude
- Haftpflicht, Kraftfahrt, Rechtsschutz
- Gesetzliche RV, AvmG, LV, BAV
- Kranken, Pflege, Unfall
- Rechtsgrundlagen

App VF-ToGo

Preis je Teilnehmer*in

400,- Euro, inkl. gesetzl. Mehrwertsteuer

Angebote

Die Ausbildung richtet sich an alle firmengebundenen und ungebundenen Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen im Versicherungsvertrieb. In individueller Absprache ist die Seminarreihe als Indoor oder Outdoor Veranstaltung durchführbar. Passen Sie die Ausbildung ihren persönlichen Bedürfnissen an und wählen Sie aus den **vier Angebotsvarianten Basic, Standard, Premium und Seminarunterlagen** die zu Ihnen passende Variante aus.

Standard

2 Präsenztage

Simulationsprüfung und
Vertriebstraining zum verkaufspraktischen
Teil

Handout pro Sparte

6 Webinare, 1,5 Std. pro Webinar und
Prüfungsbereich mit begleitenden **Übungen**
zur Nachbearbeitung

- Hausrat und Wohngebäude
- Haftpflicht, Kraftfahrt, Rechtsschutz
- Gesetzliche RV, AvmG, LV, BAV
- Kranken, Pflege, Unfall
- Rechtsgrundlagen

App VF-ToGo

Preis je Teilnehmer*in

800,- Euro, inkl. gesetzl. Mehrwertsteuer
zzgl. Unterbringung und Tagespauschale
bei von uns geplanten Outdoor Events.

Angebote

Die Ausbildung richtet sich an alle firmengebundenen und ungebundenen Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen im Versicherungsvertrieb. In individueller Absprache ist die Seminarreihe als Indoor oder Outdoor Veranstaltung durchführbar. Passen Sie die Ausbildung ihren persönlichen Bedürfnissen an und wählen Sie aus den **vier Angebotsvarianten Basic, Standard, Premium und Seminarunterlagen** die zu Ihnen passende Variante aus.

Premium

5 Präsenztage, 1 Präsenztag pro Prüfungsbereich
Hausrat und Wohngebäude (1 Tag)
Haftpflicht, Kraftfahrt, Rechtsschutz (1 Tag)
Gesetzliche RV, AvmG, LV, BAV (1 Tag)
Kranken, Pflege, Unfall (1 Tag)
Rechtsgrundlagen (1 Tag)
+
2 Präsenztage
Simulationsprüfung und
Vertriebstraining zum verkaufspraktischen
Teil

Handout pro Sparte

6 Webinare, 1,5 Std. pro Webinar und Prüfungsbereich mit begleitenden **Übungen** zur Nachbearbeitung

- Hausrat und Wohngebäude
- Haftpflicht, Kraftfahrt, Rechtsschutz
- Gesetzliche RV, AvmG, LV, BAV
- Kranken, Pflege, Unfall
- Rechtsgrundlagen

App VF-ToGo

Preis je Teilnehmer*in

1.400,- Euro, inkl. gesetzl. Mehrwertsteuer zzgl. Unterbringung und Tagespauschale bei von uns geplanten Outdoor Events.

Angebote

Die Ausbildung richtet sich an alle firmengebundenen und ungebundenen Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen im Versicherungsvertrieb. In individueller Absprache ist die Seminarreihe als Indoor oder Outdour Veranstaltung durchführbar. Passen Sie die Ausbildung ihren persönlichen Bedürfnissen an und wählen Sie aus den **vier Angebotsvarianten Basic, Standard, Premium und Seminarunterlagen** die zu Ihnen passende Variante aus.

Seminarunterlagen

Handout pro Sparte

Präsentation und Prüfungsbereich mit begleitenden Übungen zur Nachbearbeitung

App VF-ToGo

Preis je Teilnehmer*in

149,- Euro, inkl. gesetzl. Mehrwertsteuer

Vereinbaren Sie noch heute Ihr persönliches Erstgespräch!

Krone Concept & Training
Martin Krone
Elbchaussee 541
22587 Hamburg

0171-8803616
martinkrone@gmx.de

